

宏岳

3
2020
总第 63 期



www.hy-pipe.com

PE-Xa 奢华红蓝复合管

复合, 就是安全与健康的结合



耐温耐磨



记忆恢复



隔光阻氧



抗菌安全



宏岳集团荣获 “中国轻工业行业十强企业”

宏岳集团承建省级技术创新中心获批立项

宏岳集团完成安全标准化复评工作

宏岳 1+ 水电技师交流大会昌黎站圆满落幕

目录 CONTENTS

聚焦宏岳

- 04 宏岳集团荣获“2019年度中国轻工业行业（塑料管材）十强企业”
- 05 宏岳集团承建省级技术创新中心获批立项
- 06 宏岳集团完成安全标准化复评工作
- 07 宏岳 1+ 水电技师交流大会昌黎站圆满落幕



04

行业资讯

- 08 重品质，强服务，推进塑料管道行业高质量发展



05

员工风采

- 09 初来乍到，适应提升
- 10 破开顽石方知玉，淘尽泥沙始见金
- 11 心怀感恩，踏实进取
- 12 开拓市场—续写春天的故事
- 14 互助·收获·坦然·满足
- 15 四季·收获·成长
- 16 努力是收获的前提
- 17 激情澎湃凌云志，任重道远展未来
- 18 收获之思考
- 19 收获
- 20 我付出、我收获、我感恩、我快乐
- 21 什么是收获
- 22 收获希望，续写新篇
- 22 工装上的光芒
- 23 坚持就会有收获
- 24 我与宏岳共成长
- 25 越努力，越幸运
- 26 前进的精神
- 27 努力配合是完成任务的基础
- 28 责任即收获



06



07



09

《宏岳》 栏目征稿

如果您也有想与人分享的快乐，无论是旅行的漂亮照片，自己写的一首诗，或者是画的一幅画，都请与我们联系，我们会择优刊登，稿酬从优。把您的精彩晒出来，让我们一起见证快乐。

电话：0335-5910058
邮箱：qhdsqb@hy-pipe.com

< 内部刊物 免费交流 >

宏岳集团获得荣誉及参编标准 (2009-2019 年)

行业地位

.....
中国塑料加工工业协会副理事长单位
中国塑协管道专委会副理事长单位
中国辐射供暖供冷委员会副主任单位

荣誉展示

.....
河北省名牌产品
国家守合同重信用企业
中国轻工业百强企业
中国塑料行业十强企业
中国地暖行业名牌产品
中国地暖管十大品牌
中国合格评定国家认可委员会实验室认可
中国环境标志产品认证
中国塑料行业信用评价首批 AAA 企业
中国房地产开发企业 500 强首选品牌
中国家装管道行业十大品牌
中国企业品牌创新成果奖
中国房地产上市公司百强投资潜力 5 强
中国塑料加工业优秀科技创新企业
北京市建筑材料供应单位产品质量诚信 AA 级企业
河北省质量效益型先进企业
河北省企业技术中心
塑料管道安装工（河北）培训基地
河北省级技术创新中心（筹）

主编及参编国家、行业标准

.....
《冷热水用耐热聚乙烯（PE-RT）管道系统》
《冷热水用聚丁烯（PB）管道系统》
《冷热水用氯化聚氯乙烯（PVC-C）管道系统》
《预制轻薄型热水辐射供暖板》
《冷热水用分集水器》
《高密度聚乙烯外护管聚氨酯发泡预制直埋保温复合塑料管》
《给水排水管道工程施工及验收规范》
《辐射供暖供冷系统技术规程》
《建筑给水塑料管道工程技术规程》
《集中供热预制保温塑料管道工程技术规程》
《聚乙烯外护套预制保温复合塑料管》
《建筑排水管道系统噪音测试方法》

01 > 宏岳集团荣获“2019 年度中国轻工业行业（塑料管材）十强企业”



日前，2019 年度中国轻工业行业十强企业评价结果揭晓，宏岳集团荣获 2019 年度中国轻工业塑料行业（塑料管材）十强企业称号！

中国轻工业行业十强企业评选标准主要围绕参评企业主营业务收入、利润总额、主营业务利润率及主营业务收入增速四项指标进行统一评价，不仅注重企业规模水平，更兼顾企业盈利水平、价值创造能力、社会贡献及成长性等综合性指标，强调企业均衡发展，是衡量企业综合实力和行业品牌影响力的重要依据。

宏岳集团自 2001 年创建以来，在塑料管道领域深耕 20 余载，在行业内树立了良好的市场形象。作为国内塑料管材行业的骨干企业，宏岳今后将不断提高企业综合实力，认真贯彻“十九大”精神，以满足人民日益增长的美好生活需要为目标，发挥行业引领作用，推动国内塑料管道行业的良性发展。

◇市场部 杨宗朋



02 > 宏岳集团承建省级技术创新中心获批立项



8月初，河北省科技厅对2020年度拟新建省级研发平台进行公示，宏岳塑胶集团股份有限公司承建的“河北省塑胶管道技术创新中心”获批立项。

宏岳集团深耕塑料管道领域二十余载，拥有实力雄厚的技术团队，成功开发了如PE-Xa复合管材、新型PPR管件、PP-RCT管材等多项新产品，并取得了省级重大成果转化项目等多项技术成果，连续多年被认定为国家高新技术企业。宏岳集团为持续提升核心竞争力，遂组织进行省级塑胶管道技术创新中心的创建项目，技术创新中心立项获批将对宏岳集团加快科技创新步伐起到巨大的推动作用。

省级塑胶管道技术创新中心（筹）的主要任务是围绕管材相关高性能材料研究、管路结构设计研究、管材连接技术研究和塑料管材制造和复合工艺改进等方面进行重点研究，完善管道生产和应用技术，丰富现有产品品类功能，开发高性能、高附加值的管道产品，拓展管道应用的新领域。

省级塑胶管道技术创新中心（筹）平台将搭建专

业技术团队，与上、下游重点实验室深入合作，进一步加强与高等院校科研院所的合作，进行塑胶管道领域技术创新和研发，推动技术创新和转化，以塑胶管道为基点辐射全省塑胶产业高速发展，助力我省经济发展和产业升级。

未来，宏岳将按计划开展技术创新中心的建设，积极开展各项创新项目的研究，大力推进产学研合作转化，为公司的产业结构调整和技术升级助力推进，并为行业的发展奉献力量！

◇市场部 杨宗朋



03 > 宏岳集团完成安全标准化复评工作



为夯实企业安全基础，不断提升企业安全生产管理水平，10月28日，宏岳集团接受安全生产标准化复评工作，由专业评价机构对集团公司各生产场所及安全生产资料展开安全检查，并先后召开了安全生产标准化三级复评首次及末次会议。

首次会上，专家组首先听取了宏岳集团安全生产标准化运行工作的汇报。随后认真查看了宏岳集团安全标准化创建及安全管理相关软件资料，反馈了现场检查情况，在对企业安全生产标准化工作给予充分肯定的同时，也对存在不足提出有效建议与整改措施。

经过认真细致的复核、审议，专家组在末次会议上一致认为宏岳集团安全生产标准化体系建设扎实有效，符合三级企业评审条件，现场复评验收给予通过。

经过复评及辅导培训，集团将严格对照此次安全标准化评审提出的改进要求，制订实施计划，确保整改到位，不断提升、巩固并持续强化安全标准化建设，推进安全生产标准化工作向纵深发展。

人力行政部：丁百弟、王鹏



05 > 宏岳 1+ 水电技师交流大会昌黎站圆满落幕



10月16日，宏岳1+昌黎服务中心水电技师交流会在昌黎大厦隆重召开，本次会议吸引了近百位水电技师前来相互交流、探讨学习。

昌黎服务中心总经理王总曾在当地水电暖市场深耕多年，在业内具有较大影响力。与宏岳1+合作近一年，双方不断沟通交流，在新产品、新技术方面迎来了更大的突破和提升，也为昌黎家装水电市场树立了新的风向标。

◎慕名而来，体验新技术

下午6时许，水电技师们陆续到达会场，首先在产品陈列区先睹为快。“宏岳的管材名副其实，咱们建立联系，我们的煤改电项目对你们的管有很大需求。”“这种管材可以用一种特殊的方法连接，我之前见过，很有意思。”……到场很多嘉宾表示，宏岳1+的产品在当地已经有了很高的知名度，希望本次盛会可以带给大家更多耳目一新的产品和技术。

◎高朋满座，交流专业知识

会议伊始，宏岳1+大客户李经理向到场技师们介绍，随着管道行业新产品、新工艺的日益成熟，业内迎来了更多更新的材料与技术选择。宏岳1+推出快易给水系统，让管道系统的安装连接更加快捷与安全，为水电技师提供了更多便利，也为业主提供了更多保障。

◎眼见为实，对比方显卓越

宏岳1+东北区域吕经理重点介绍了1+产品技术及应用知识，并为大家带来PVC缩口管件、PPR U型三通等创新产品，更着重介绍了PE-Xa管材，不仅通过现场实操展示了PE-Xa管道系统的安全性与便捷性，还首次公布多项对比数据，通过播放不同材质管材的性能对比实验影像再次验证了PE-Xa耐高温、耐高压、记忆性等优异性能，获得与会水电技师们一致认可。

◎把酒言欢，共祝前程似锦

服务中心总经理王总与刘总在晚宴上联袂登台，邀到场嘉宾举杯共饮，感谢各位水电技师与服务中心的精诚合作，也祝愿未来大家携手并进，相互学习交流，共同发展壮大服务中心队伍，在昌黎水电领域大展宏图。

◎全力角逐，见证快易连接

大家现场连接的PE-Xa管道举行别开生面的拔河比赛中迎来了会议尾声。经过多组选手全力拔河后，管材连接处仍纹丝不动。大家通过比赛直观感受到宏岳1+连接系统的可靠性，在分享游戏的快乐之余，对宏岳1+系统安全性坚定了信心。

宏岳1+始终与立足家装水电市场一线的广大优秀水电技师密切交流，通力合作，致力于为消费者提供更安心的家装水电保障。 ◇市场部 杨宗朋

重品质，强服务，推进塑料管道行业高质量发展

塑料管道是塑料加工业非常重要的子行业之一，在塑料工业中占有重要地位。2019年，塑料管道行业总产量约1600万吨，同比增长2.1%。行业科技进步加快，骨干企业水平增强，集中度进一步上升。

一、坚持新理念、构建新机制，打造高质量发展新高地

塑料加工行业正站在新的起点上，面临新的机遇和挑战。我们要坚持新发展理念，构建新发展格局，在更高质量、更有效率、更可持续、更为安全的发展模式上发力，打造高质量发展新高地。

塑料管道行业要深化“三品”行动，坚持提品质、增品种、创品牌，发扬工匠精神，倡导精品制造，提高产品应用附加值，让设计者、安装者、应用者愿意使用、安全使用我们的产品。塑料管道行业要对标国际先进标准，通过建立完善的质量保障体系，组建产品质量联盟，引导行业企业加入品质提升行动，加速高端产品研发，打造高品质产品体系。要创造高端产品应用市场环境，保证高品质产品的更好应用。要着眼于解决高质量发展中遇到的实际问题，补短板强弱项，突出行业自身优势，努力构建高质量发展体制机制，创造行业高品质发展的美好未来。

二、实施创新驱动战略，助力创新链与产业链协同发展

当前，世界正经历百年未遇之大变局，塑料加工业要准确把握国内大循环为主体、国内国际双循环互相促进的新发展格局，深耕国内市场，坚持创新与产业链协同发展，实现更大进步。

实施创新驱动发展战略，着力培育新动能，坚持“三化一微”+智能化技术进步方向，集聚行业优势在关键共性技术、前沿引领技术、应用技术等面向攻关破题，支持鼓励企业发挥创新主体作用，龙头企业跨区域整合科研力量，鼓励企业加快科研成果从样品到产品、从产品到商品的落地转化，促进相关市场开发，通过打造政产学研金用集成创新体系和新机制，畅通创新链从实验室到产业化过程中缺失环节，主动联合高校、科研院所，推动产学研用深度融合。开展

协作攻关，形成基础研究、技术开发、成果转化的产业链协同创新全流程创新产业链。

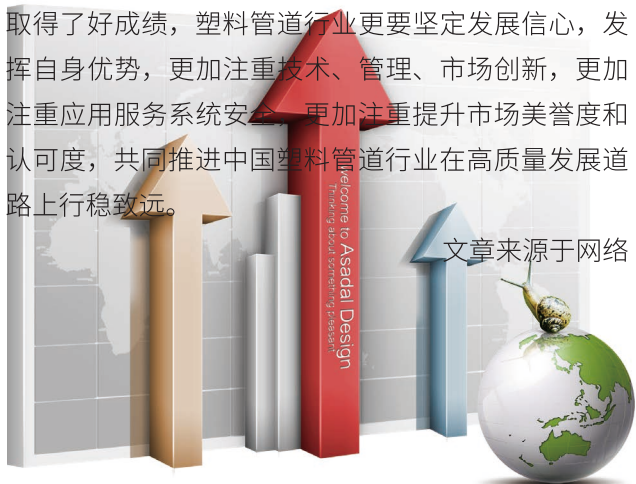
塑料管道行业企业要根据自身特点，与上下游共同打通生产、销售、服务的整体链条，促进全产业链精准对接、整体运行水平提升。积极推动畅通产业链、供应链，激发市场活力。

三、加强市场和企业服务，推动行业更好发展

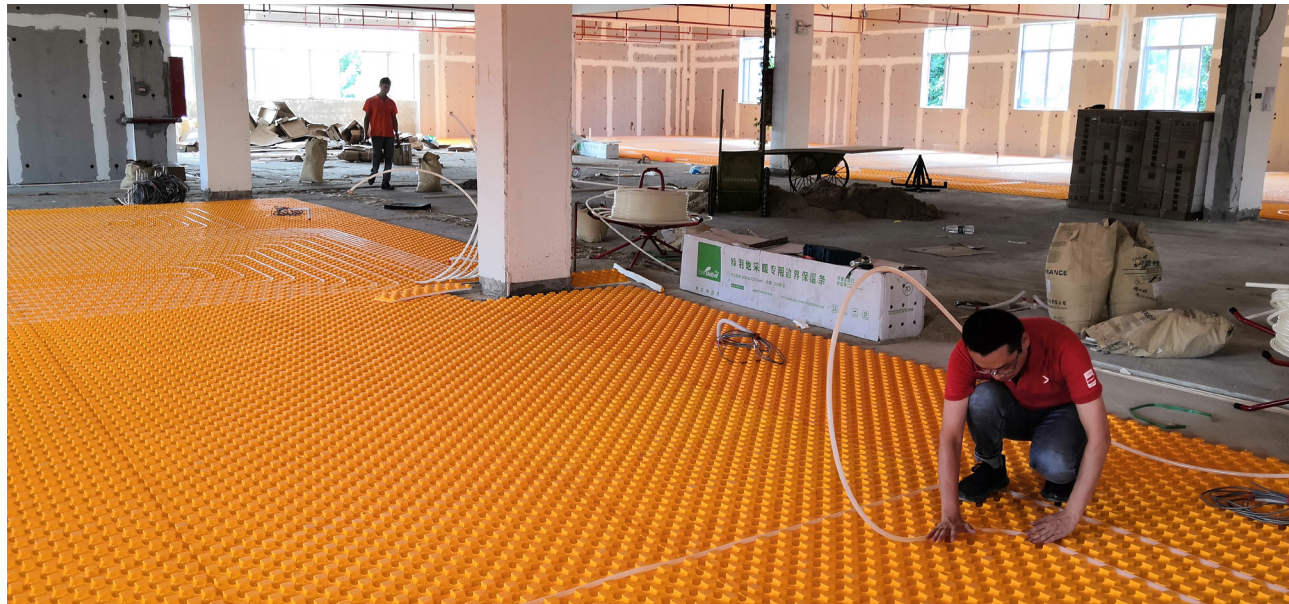
高品质产品需要精益管理和高品质的服务，在全新的市场需求下，要一方面关注海洋、船舶、石油、特殊运输、核电等新领域发展对管道产品的新需求需求，另一方面要进一步增强为市场服务意识，完善行业服务体系建设。要为应用领域做好系统化服务，以需求为导向，深入开展产品技术、营销服务等创新工作；从现有产品入手，增加产品生产中的服务要素投入，逐步向研发、设计等价值链上游扩展；围绕产品功能拓展服务业务，向营销、售后等服务下游延伸；逐渐形成具有特色的、完善的服务体系解决方案，为应用领域提供全方位的系统服务及系统解决方案，主动提供施工方面的技术指导，提升产品应用水平，最终实现产品系统应用安全。未来的服务工作，要在科学化、精细化、智能化上多下功夫，推动企业服务手段、服务模式、服务理念的创新，让服务更完善、更智慧。开辟服务新思路，探索多元化、差异化服务新模式，不断增强塑料管道产品市场美誉度和竞争力。

2019年，塑料管道专委会在引导服务行业、推动技术创新、维护行业声誉、促进产业链发展等方面取得了好成绩，塑料管道行业更要坚定发展信心，发挥自身优势，更加注重技术、管理、市场创新，更加注重应用服务系统安全，更加注重提升市场美誉度和认可度，共同推进中国塑料管道行业在高质量发展道路上行稳致远。

文章来源于网络



初来乍到，适应提升



转眼到宏岳集团 1+ 事业部工作已经 3 个多月了，在领导的培养帮助、同事们的关心支持下，依靠自己的专业基础和工作经验，通过不断钻研学习逐步完成了新公司、新环境、新工程、新角色的转变和适应。接近年末终了，静心回顾这段时间的工作生活，收获颇丰。现将我的收获进行总结如下：

首先在 1+ 事业部这个家庭中感受到了温暖。在领导的带领下同事之间共同学习，共同进步，共同奋斗的精神值得我学习。对于未来大家心态满满，充满希望，在宏岳集团这个大家庭中稳步提升。

其次自己开始注重理论学习，专业知识学习，向身边的同事学习，逐步提高自己的理论水平和业务能力，克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作主动性，不怕多做事，不怕做小事，踏实肯干，努力完成好领导交给的各项业务工作，在点滴实践中完善提高自己。

在工作的这 3 个月中，我接触了建筑市场的很多新产品，装配式系统和快易系统的结合使我对建筑市场产生了新的认知。快易连接系统在暖通系统的应用也更新了传统的管道连接方式，更加快捷方便。

沟通是学习提高的桥梁。由于市场业务的扩展，设计工作的内容不断出现新情况、新问题，还有各种新材料、新技术、新设备等方面的技术与设备信息，

为今后从事相关设计新工艺的运用，国家节约能源与合理利用能源政策的贯彻实施，这些都要求我们不断学习才能适应，而加强与有关政府部门、厂家、施工企业的沟通与交流能使我们受益匪浅。

总之，加入宏岳集团以来，虚心学习、严谨处事成为我的座右铭。作为暖通工程师，我将在工作中努力学习，不断的总结经验，遇到问题多向本专业的前辈请教，尊重专业权威吸取教训，大胆进行技术革新和创新，严格要求自己，不断求实创新，不断磨练自己，努力将自己的专业技术提高到一个新台阶，争取为宏岳集团贡献一份应有的力量。

◇ 1+ 事业部 陈晓宁



破开顽石方知玉，淘尽泥沙始见金



入职宏岳已有八年多了，时间不算长，但也不短，中间经历过各种责难，思想上也有过起伏，正应了那句话，千淘万漉虽辛苦，吹尽黄沙始到金。

2012 年结束了经营两年的小店来宏岳上班，彼时的宏岳新厂没有建好，还在峨眉山路老厂办公，初来乍到忐忑中透着新奇，一同入职两个人，我和小刘，两个人肯定用不了大会议室，公司将我俩安排在厂区南面的小白楼里培训，时隔多年虽然很多具体事记不清了，但是当时听的产品知识历历在目，让我至今受用无穷。

一个月后做了测验，成绩合格，我俩得以下市场，有两个地方缺人，怎么选成了难题，最终小刘打破僵局，他一路向北而我去了山西。

到阳泉时，前任刘哥做了简单交接，勾留了半日，他就回了老家，此时，我也就算正式走马上了任，当真是千头万绪，不知道从哪里开始。

当时阳泉没有什么客户，我又是销售小白，不太懂得做市场，只能从最笨的办法开始。扫街，效率虽然不高，好在没啥技术含量，正适合我这种，几个月下来，想想个中滋味，当真是五味杂陈，好在有心人天不负，经过了这几个月的摸爬滚打，对于工作也有了自己的一些见解，算是看到了前进方向，当年也取得了一些成绩，算是站住了脚。

2014 年算是个转折，省会太原前一年销量被腰斩，我也算是临危受命。在和公司领导讨论太原相关业务时，心里总是不太平静，信心是有的，更多的可能更是忐忑吧，一怕能不能拿得起来，更怕辜负了领导的信任。

初到龙城，一切重新开始，此时，我们的总代理还在经营着我们同类型的多家产品，我们的份额已经大不如前，因为一些事，客户也对我们产生了信任危机，摆在面前的首要解决的就是信任，让客户重拾对我们的信任。见微知著，我把自己当成了客户的一员，给客户出谋划策，为客户介绍工程，这一时期，协助客户洽谈了吕梁、晋中等分销商，帮客户入围了龙投、国投及化二建等集采入围。付出总是能有回报的，当年的销量比前一年翻了一番，最可喜的是客户重拾了对我们的信任，经营的品牌也做到了宏岳唯一。

人们总爱感叹时光易逝，事实也却是如此，这几年我们跟着公司的步伐，虽说没什么翻天覆地的变化，但也是稳中有有序的发展，话说就到了 20 年，老话说庚子鼠年十室九不全，年初那席卷全球的疫情让我们重新认识了中国，前有白衣执甲的最美逆行，后又有建筑史奇迹的十天建成火神山，一方有难八方支援，这场疫情让我们认识到了祖国强大的同时也不禁让人联想到了自己的渺小，或者作为个体的渺小，大环境

心怀感恩，踏实进取



迈出学校的大门，我步入了宏岳集团，日月如梭，屈指算来已度过2个春秋，地产事业部的每位同事与我情同手足，我感激他们，因为他们在我的工作、学习、生活等方面给了我很大的帮助，领导们真诚热心的微笑激励了我、同事积极向上的工作态度影响了我，使我能够在工作中继续学习，不断发挥自己的才能，渐渐地我也感受到了公司勃勃的生机和活力。

我曾在一本书里看到这样一句对话，“一滴水怎样才能不干涸？”，一位哲学家是这样回答的，他说：“把它放到大海里去。”这句富有哲理的话给了我深深的启示，为什么汹涌的波涛蕴含着激荡一切的无穷力量，正是因为有那一滴海水力量的汇集，而那一滴滴水也只能纳入大海的怀抱里，才能以多样的形态来证明和发展自己。我们的公司不就是这滴滴水珠汇聚而成的吗？既然选择在这个公司工作，就是公司的一员。每个人都应该心怀感恩，知恩图报。同样，不管你是干什么工作的，也不管你是管理者还是一线员工，这些都无关紧要，最重要的是公司的一员，你必须和公司共命运。虽然我们的职位、岗位、工种各有不同，能力有大小，但我们都应为其添砖加瓦并不遗余力，虽然我们可能有这样或那样的矛盾、摩擦和误会，但血浓于水，对于工作，应相互扶持。尊重他人、善待他人，只有这样才能家和万事兴。其实我们在把自己分内的工作干好的基础上，尽量去帮助他人，为公司尽到自己的责任，这就是对我们这个公司或大家庭最好的报答了。

让我们在实业公司的正确领导下，以“诚、信、实”的企业精神，开拓进取、奋发有为，去开创实业公司事业更加辉煌、灿烂的明天！

◇地产事业部 李继强

(接上页)

之严峻，十数年来之最。

我是在休息了三个月后四月初下的市场，当时建材市场才刚刚允许开门，也没什么人，每来一个人都如临大敌，量体温健康码少不了，工地更是严格，外人进去？想都不用想，好在去年我们有些未尽项目，今年得以存续，不至于大家过于闲，这期间我们积极做大项目入围，做投标，想一切能想之办法，努力的

不被这疫情狂潮所累。

得益于前期的铺垫，过了七月项目纷纷找上门来，都知道一分耕耘一分收获，天知道这金黄的谷穗，蕴含着多少的日夜兼程，但总能等到这种色彩的喷薄而出，也正是因为这样的日积月累，才能绘出幸福的美好蓝图。

◇区域事业部 李银忠

开拓市场—续写春天的故事



1994年，一首“春天的故事”唱遍中华大地。改革开放40周年，中央提出进一步发扬改革创新，勇担使命，开拓进取的精神，更大程度实行改革开放政策。宏岳集团以政策为导向迎接新市场新契机，续写春天的故事。我作为一名销售人员，经历了对经销商开发，终端大客户开发，在实战中不断总结，分享几点收获。

一、要勇于尝试新事物，开拓新领域。销售人员应勇于尝试新事物，开拓新领域，不能坐吃山空。我们要像战士们打仗一样勇于占领新高地，像哥伦布不畏艰险去发现新大陆，促进经济同世界的联系。不断开发新市场是公司长期而持续的工作。每一位销售人员都深有体会，开发新客户是销售业务中最困难的环节。尤其大客户销售，找到关键人需要费尽周折，说服关键人需要多次碰壁，有时候要说服多个关键人。要重视每一次与客户的交流机会，了解客户的关注点。即使有些客户提出苛刻的条件，认为不能合作的，也不应很快放弃，要打破传统的固有经验的判断，尽力争取。

二、对产品要熟悉，报价要严谨准确。这是做销售的基础。产品不了解，客户成交的概率就低，也无法得到客户的信赖。对产品的性能规格要了解，比如字母DN、DE含义，法兰根、法兰片、法兰盘，4分管、6分管，换算米重，压力等级选用，管材与管件的对应关系，对车载量、包装规格、物流运费的了解，销售人员报价时规格型号要确认清楚，还要综合考虑付款方式、运费承担、订金、后续的合作等。会看CAD设计图纸并列出行管管件规格及数量清单，很多特殊情况在图纸中有标明对应关系，应以图纸为准等等。

三、以客户为中心。市场竞争越来越激烈，以客户为中心尤其重要。与客户要真诚交往，并不是无话不谈，也应遵守商业规则，留有余地和谈判筹码。与客户真诚交往更能获得忠实的客户。商人是逐利的，但人心是肉长的。当交朋友不是为了做生意，生意亦自来，这是朋友圈的更高境界。友情基础打的牢，事都不是事。客户可以慢慢培养，对客户要有耐心，不离不弃。新时代下企业竞争是团队力量、客户资源和产品这三方面竞争。共同找出工作中问题的瓶颈，想



办法解决。谋事在人成事在天，应尽力而为。也要善于总结经验做有心之人，真诚服务于客户。不同客户有不同特点，比如工作闲忙有不同，有客户在4点到5点比较容易接电话，正点都在开会。正点打电话，客户容易反感或直接拒接。客户个性化的产品需求，别人没有的产品我们有，这也是企业以客户为中心获取竞争优势的一种手段。客户资源很重要，大数据时代，企业之间的竞争也是资源竞争，谁拥有资源多谁就获取了竞争优势。塑胶管道是用来载水的，只要人类活动的地方就需要水，只要是建筑就需要水管。因此各行各业任何甲方和建筑相关中间商都可能成为我们的客户。全员应具备营销理念，顺应时代发展，顺应市场变化。

四、品牌的重要性。做企业就是做品牌，品牌本身就具有宣传的作用，会收到事半功倍的效果。任何时候不应以牺牲品牌影响力和口碑为代价。一个品牌的树立需要日积月累，有的甚至上百，一代代人付出巨大代价换来的，品牌就像酒一样越陈越香，做百年品牌。但一个品牌也能瞬间倒下，因此应时刻保持

忧患意识。

五、要有一颗感恩的心。我们很多时候得到帮助，如不能当面感谢，但心里一定要记得。也有一些帮助是对方默默给予的，可能我们没有意识到。在开发客户时，有些同行或陌生同行给提供了联系方式或资源等有用信息，一定要记在心里并做好记录。还有使用我们产品的客户更是应该表达我们的感谢。在售前、售中、售后的服务保障，同事在默默协助你，可能你也没有意识到。领导也在不断的指导工作，可能你也没有意识到。怀着一颗感恩的心，才能走更远的路。

六、要完全执行公司既定政策。对政策中存在的疑惑要与领导沟通。可能你看到的只是局部而不是公司整体利益，一定要经过沟通与调查研究，提高站位，及时更正片面的认识。

这些较碎片化个人经验和收获。我相信，随着经济内外双循环和新政策的利好，公司业务会蒸蒸日上取得更大成绩。

◇ 市政事业部 吴跃宽

互助·收获·坦然·满足



寒来暑往，秋收冬藏。闰余成岁，律吕调阳。

食材的获得，需要超长的辛苦和耐心的等待，这样的法则同样适用于销售者，及其流淌在血脉里的勤劳和坚守。忙碌枯燥的生活并不一定出于无奈，有时候它是发自内心的选择，这是销售行业的传统，但在今天，它逐渐变得稀有和珍贵。

海外项目部经过两年多的发展，取得了一定的成绩，但是成绩的获得离不开公司的支持和大家的齐心协力。我印象非常深刻的是关于华刚项目的团结协作，做投标文件时，冯经理陪我一起在公司加班到深夜，逐条审核每一个加分点及每份报告资料的合理性，并增添必要的合同业绩，为了赶着参与第二天的开标，深夜冒雨出差，凌晨赶到了目的地，中标后又与各部门协调解决各种问题直至成功交付。发展中的宏岳，总有人因为那份执着，放弃享受，与悠闲匆匆擦肩而

过，带着坚定的信念，一往无前。

知道自己的价值和目标还是远远不够的，我们还必须采取切实可行的措施。只有经过不懈的努力才能成功，而成功不是仅仅满足于眼前的成功。目标让我们知道为了保持销售业绩，应该向什么方向努力，并努力把目标变成现实；目标让我们始终保持一种前进的状态，并产生积极的心态，从而激发我们的潜能。它们所展现出的精神面貌和对枯燥工作的升华令人叹为观止，并且形成了一种叫做文化的部分，得以在宏岳传承。

花开花落，平淡无奇的锅碗瓢盆里，盛满了各式的人生，更折射出各式哲理。人们成长、互助、团聚、别离，辛苦的付出只为收获时的那份坦然和满足。

◇海外项目部 周大为



四季·收获·成长

熬过寒冷的冬，等来希望的春，走过期待的夏，迎来收获的秋。不同的季节，带给人不同的风景和感受，亦如我在宏岳看过的春夏秋冬，给我收获，伴我成长。

冬·没有永远的安逸，只有莫测的挑战

2020年的开年，对无数人来说都是一场噩梦，一场突如其来的疫情打破了人们日常的平静。受疫情的影响，全球经济都出现了不同程度的倒退，但比疫情更可怕的是停工、失业、倒闭给人们带来的恐慌情绪，据《中欧商业评论》年初发布的中小企业调研报告：34%的企业，账上现金能维持1个月；33.1%的企业，能维持2个月；17.91%的企业，能维持3个月；80%的公司，会有严重负面影响、50%的公司减少或关闭招聘、60%的公司表示没有裁员计划，但不排除团队优化。

面对疫情的冲击，集团领导第一时间作出了决定，积极响应上级指示，本着对员工和社会负责的态度，妥善做好员工工作，发布防控手册，合理安排复工复产，特别是对处于疫情重灾区的湖北公司、海外分公司，多次作出重要指示，第一时间将抗疫补贴、防疫物资发放到位，让每一位员工安心放心。

无论身处何处，宏岳永远是员工身后最坚强的后盾。

春·机会总是留给有准备的人

疫情重击之下，难道所有的公司都没有出路了吗？事实证明，能够抓住商机，日常有所积累，能迅速反应的人，永远有肉吃。虽然受到疫情的影响，全球经济低迷，国内外的供应链受到了重创，市场需求萎缩，但这并不能阻止宏岳人开拓前行的脚步，不能

开机复产，就选择研发新型号新产品，不能出差洽谈，就选择云会议云考察……总之事在人为，办法总比困难多。

宏岳人用一次次频传的捷报，一次次百万千万级项目的签约成交证明了罗马不是一天建成的，每一次努力也都不会白费。

夏·成功的路上，离不开每一个人的付出

每年的夏季，都是生产的旺季，各部门各岗位都铆足了一股劲，绷紧了一根弦，特别是今年PE项目订单的增多，从集团到分公司，从销售到生产再到物流，环环相扣，全员联动，不容一点差池。遇到困难，就迎难而上；遇到瓶颈，就集体智慧；生产上的一次次改进，发运方案的一次次调整，都是为了给客户提供更好的服务。

按期履约交货的背后，是无数宏岳人的辛勤付出和责任担当，宏岳品牌的树立，离不开诚信实的坚持，也同样离不开宏岳人的一致向前共同奋进。

秋·收获的季节，依然不停歇

金秋十月，硕果累累，风景正当时，但此刻还不是停下来欣赏风景自我陶醉的时候，还有更远的路要赶，还有更美的风景在前方，宏岳人从来不曾因一点点荣誉而沾沾自喜，荣誉是对过去的肯定和认可，亦是对未来的提醒和鞭策，永远保持空杯心态，永远保持对卓越的渴求，精益求精，不断创新，不断超越，才是宏岳人对待成功的态度。

就是在这样的日复一日中，就是在这样的四季更迭中，宏岳人一同携手，走向更高更远的未来！

◇海外客服部 叶晓丹

努力是收获的前提



想要收获就需要付出努力，在付出努力和收获相同的汗水时，我相信有志者事竟成，最后会有一个圆满的结局。

转眼间进入到宏岳集团已经有六个月。在这期间，经过6个月的学习及领导和同事的指导，我从刚到宏岳对于塑料管道的业务比较陌生，到对公司管理结构和事业部工作有了较为深刻的了解，已经充分融入了自己所在岗位。

在工作上，我逐渐了解公司产品，其中包含产品种类、规格、性能等信息，还有相应产品的取得的国际和国内认证情况。同时，学习到如何开展外贸业务，包括公司平台的运用，市场的调研。在不断的总结中找到自身不足，逐渐增强自身的业务能力。

在领导和同事们的帮助下，有幸能够与国内、国际客户达成销售合同，这对我是一个极大地鼓励，这使得让我对自己更加有信心。于此同时，还要感谢部门领导的支持与帮助。带着这份鼓舞，努力积极工作，

争取创造更大的价值。

作为外贸业务员，收获的种类有很多，最为直接的是寻找到新的目标客户，并且建立起来联系，这时候的收获带来的喜悦最为明显，让自己备受鼓舞；还有的收获是信息的收获，目前所处的高速发达的信息时代，关于任何市场的信息，政策的导向都是我们需要了解和研究的，在潜在市场发展客户时，收到客户关于当地的信息至关重要，这将会指导我们下一步的工作；还有一种收获是，在与国外客户聊天过程中，可以了解到当地的风土人情，生活习惯，在开拓眼界的同时，也会对对方的文化有一定了解，于此同时，我们也可以向他们传递我们公司文化，乃至中国文化习俗，自己也可以算是作为文化传播的一份子。

金九银十是收获的季节，希望我们带着这份收获创造更美好的未来。

◇外贸事业部 刘建超

激情澎湃凌云志，任重道远展未来

逝者如斯夫，不舍昼夜。时间总是稍纵即逝，俯仰之间，我已经在湖北宏岳走过了两年。在这两年中，作为公司一名普通员工，我深感荣耀，随着公司的茁壮成长，我也不断从中汲取营养。回首昨天，可以这样讲：是公司的进步不断地推动着我成长。

两年前刚从前单位离职回到孝感，随即来到湖北宏岳成为其中一员，踏上我人生的另一个舞台。作为一名新员工的我，一切从头开始学习，适应新的角色与岗位。岁岁年年人不同，两年中，我从一个对塑胶、配方、挤出等知识毫不了解的年轻人，成长为工艺品质部质检班长，无论从思想认识上还是从身份上，我都发生了巨大的变化。我觉得所有这些变化，离不开

公司给我提供的平台，一个施展才能的平台。我想，在为企业努力工作、创造效益的同时，企业也在为我成长提供舞台。我心存感激，是她在与我一起成长的过程中，教会我许多，让我实现了从认识企业到了解企业再到感恩企业的根本性改变。

公司依托高新区六合工业园的区位优势，发展自身工艺技术，提高自身产品质量，取得了优异的成绩。而取得此成绩，离不开每一名湖北宏岳人的辛勤工作与无私奉献。是公司前辈们披星戴月，披荆斩棘奠定了目前的基础，是公司上下团结一心，众志成城，创造了现时的荣光。就让我们用自己的双手，谱写湖北宏岳更加美好的未来篇章。 ◇湖北宏岳 杨坤龙



收获之思考



时光荏苒，入职公司已近六年，每日繁忙的工作之余，我们也会不定期的举行培训，学习成了我们工作和生活的一部分，通过不断的学习强化自身素质，我们才能够不断的成长以适应公司发展的需要，才能够出色的完成任务。

六年工作中，从各类型的工作任务锤炼，渐渐的总结出了一个体会，可以用一句简单的话进行概括：知识是能力的基础，思考是行动的先导。一个人的能力取决于知识、思考、行动的相互作用，其中思考是最为关键的。任何知识的价值都无法与自己的思考力相媲美。

做人做事要有自己的思考和判断力，希望我们每天都能花上5分钟对自己的一天的事情进行回忆总结，这样对我们的成长是有莫大的好处的。在信息的收集与整理上，我也总结了一套比较适合自己的小秘诀，主要是由4个过程串连起来：收集、学习、思考、输出。

收集，就是通过各种手段进行相关项目需要的资料进行收集，可以通过同事、朋友、以及网络等。在这个阶段，我们会收集到大量有用无用的信息，我们需要对这些信息进行一个大概的浏览，并把自己觉得的重要信息进行记录，以备以后可以再次查询。

学习，就是在收集的阶段上，对已经有的信息进行一个全面的处理，把和自己相关的信息进行整合记录。在学习的过程中，一定要对自己觉得重要的资料进行仔细的阅读，并把关键的部分作好自己的心得体会，切记一知半解的情况出现。

思考，是我觉得最重要的一个过程。任何的知识

或者经验，没有经过自己的思考，没有储存在自己的脑海中，在时间的长河中，会很快的就将这部分的知识洗刷干净。并且我们在阅读资料的时候，我们会看到各种各样的观点，当我们理性的分析这些观点的时候，我们会得到这些观点是正确的还是错误的结论。但是当我们用感性的方式重新将所有的观点杂糅到一起时，我们会得到一种新的、超越所有观点的结论。我将这种过程看做真正的思考，每当经过这种思考，我的思维水平就会有大幅度的提高，我的眼光也不会仅仅局限于书中人物的观点了。思考的结果将成为我灵魂的一部分。

输出，就是通过我们的完整思考，我们将自己思维中的结果用自己的语言，文章等手段进行与他人的分享。我们在做一个项目的过程中有中期检查和最终审查，这些就是需要我们用自己的语言和辅助工具进行我们的成果的输出。但并不是每个同事都能在这样的场合进行ppt讲述，那我们就需要自己在平时多给自己训练的机会。首先通过交谈，你可以将你思考的成果与他人分享；独学而无友，则孤陋寡闻也。其次通过写作，你可以把你思考的结果整理加工，以文字的形式记录下来，为以后的思考作参照。最后通过制作PPT，并自己尝试着去完整的叙述。

通过这四个步骤的加工润色，任何信息都会被你吸收利用，成为自己头脑的一部分。我深深的感谢公司，让我获益良多，祝明天的宏岳如鲲鹏展翅，一飞冲天。

◇部品事业部 李建飞

收获



每个人都在自己的亲身经历中不断犯错，不断地成长。而我在已然成为回忆的这三年时间里，也真实地经历过了点点滴滴。在这期间积累的一砖一瓦中，除了很直接的获得了专业知识、提高了专业技能外，更多的是得到了足以让我们受益终生的收获。

做好自己。马云曾说过的一句话：什么是人才？人才是你让他做一件事，他做好了，你再让他做件事，他又做好了。我觉得，人生就像盖楼，现在看似普通的每一件小事情都是未来的缺一不可的基石，等盖好了这平凡的一砖一瓦，终有一天，我们会看到真正属于自己的摩天大楼。

正确的心态。一般情况下，等工作到一定阶段，大家会觉得所从事工作是毫无技术含量的重复体力劳动，我相信每个人都有过这样的体会。有一段时期，我也很迷茫、很困惑，感觉就这样的日子是多么地浪费体力，也质疑过如此繁琐完全没有创新可言的工作干着还有什么样的意义。一个偶然的的机会，我看到了一篇文章，里面有句话读了让人如梦初醒“一份工作到两三年的时候，大部分人都会变成熟手，这个时候往往会陷入不断的重复，有很多人会觉得厌倦，有些人会觉得自己已经搞懂了一切，从而懒得去寻求进步了。其实这个时候比赛才刚刚开始。“每天，每一刻我们都在做这样那样的决定，我们可以漫不经心，也可以多花些心思，成千上万的小选择累计起来，就决定了最终我们是个什么样的人。”

结合自己那时的处境，觉得简直就是在说自己，

当时犹如醍醐灌顶，顿时豁然开朗，于是又重新开开心心地工作。或许，小选择积累起来就是一种人生。我可以选择如何把工作做得更好更细致；我可以选择怎样才能和同事更友好的相处；我可以选择怎样让自己的生活过的更轻松快活些，而不是到处忙乱地工作；我也可以选择去过一个健康快乐的人生。其实很多时候，变得不是周围的人和事，而只是自己的内心。

借助外力。很多时候，我并不排斥多干活。因为当一个人懒洋洋的什么事也不做的时候，肯定是不犯错的，然而，人却常常是在犯错中改变和成长的。不做事，虽然眼下是少了些许麻烦，但稍稍长远地望一下，其实你失去的是一个机会，一个发现自己问题（性格缺点、知识盲点）的机会、一个改正缺点的机会、一个成长的机会、一个慢慢前进的机会。所以，需要学会借助外力 PUSH 自己。

经过这三年，我也深刻体会到了自身的不足。一个是为人处事方面，有时候略显幼稚，不懂得变通；另一个是自己的知识体系还不够完备，仍需在以后的工作中慢慢积累。回想之前走过的路，对于犯过的错误，我只能吐吐舌头，感叹下当时自己怎么那么傻；对于进步，我会露出真心的微笑，只是庆幸自己当时那么做了。不论现在自己的能力和水平如何，我都会对过去发生的所有点滴说声谢谢，因为是它们使自己成就了今天的我。

◇工艺品质部 王蕾蕾



我付出、我收获、我感恩、我快乐

午后的阳光洒在宏岳的厂房屋面，格外的耀眼夺目。

回想起来到宏岳的两年多，亲身经历着各项重大业务流程中大家所付做的一切准备，期间虽有辛酸苦辣但也乐在其中。而我也从一个普普通通的记账会计慢慢转型成一个管理会计，从最早的计算到后来的如何管理，不同的角色有着不同的体会，这段非凡的经历也让我接触了更多知识面，有了很大的成长。

每次给审计提交资料的过程都是成长、进步的最佳时机，站在审计的角度上去看待问题，你可以学到知识；以往工作中你忽略或者未曾涉及的知识点都可以在提交的资料中找到答案。虽然有事时候也会去翻阅资料查看，在这个过程中你可以了解到你的不足，并会对书中的知识点有更加深刻的记忆。

工作使我感到日子充实而丰盈，本年度便在这不知不觉中接近尾声。回想起过往，在领导的指导、同事的帮助下，我付出，我收获，我感恩，我快乐。我十分注重自己的这份工作，我也十分注重调动工作时自己积极乐观的情绪。我相信在工作中，只要付出了，别人是会看见的，但也明白付出不是做秀或要做给谁看，而是为了自己的将来。在本季度初，我在一开始就给自己定下了一个明确的计划。规定自己要巩固原有技能，学习新的知识，虚心接受别人所提出的问

题和缺点，因为有别人提意见，指缺点，你才会知道自己的不足，才会知道去改正，才会得到提高，才会避免在不知不觉中出现迷茫，浪费自己的工作时间。在工作中，要积极向同事和领导学习，吸取经验，做好自己的本职工作和协作同事工作，在工作中需要不断改进，不断寻求新的突破口。我发现，有领导的指引、同事的帮助，再通过平时的工作以及在工作中面临的挑战，不断思考，不断学习，不断投入，不断自我观察自我体验，慢慢地从中积累经验。相信每一天的积累都是一种凝聚，让每学期都有一个新台阶的跨越。

在工作中，我努力去发现自己的不足之处，比如：做事急躁，不够细致，从而让工作出现偏差；有时较顽固，不被自己认可的东西则很难让自己接受；工作重心不够明确，越是希望全面发展，越是顾此失彼。我计划在理论方面、技术方面多多充电，继续学习分享步提高自身素养，争取在以后的工作中有更大的进步，相信自己，一定能行。

有人说：“认真工作只能把事情做合格，用心工作才能把工作做优秀”。用心工作才能让你体验巨大的幸福感和收获的快乐。感恩宏岳让我收获良多！

◇财务部 尹璐



什么是收获



如果有人问你：什么是收获？你会怎样回答？是成功？掌声？笑脸？鲜花？喜悦？敬佩？满足？经历？感悟？快乐？忧伤？……这么多！到底是哪一种？如果你这样问我，我也会去将这个问题抛给你，因为我不知道什么是收获。在成绩较差的同学心中，掌声就是收获；在读完一本书后，感悟就是收获；在做完了一种事后，成功就是一种收获；在成功后，鲜花就是一种收获；大地在严冬后，赢得暖春也是一种收获；我们在努力工作后，取得了好成绩还是一种收获……

收获总是这样，它像天上的云朵，奇形怪状！它还像五味瓶。有人认为收获是甜的，有的人认为收获是酸的，有的人认为收获是辣的，还有的人认为收获是咸的，还有的人认为收获是苦的，酸甜苦辣咸！

在人类的心灵中，有着一架分毫不差的天平，它是劳动者唯一的法门，只有付出了血和汗，才能得到它们的洗礼。如果那把天平失去了平稳，那人便是不劳而获，贪图别人的血汗钱，将占为己有，那是懒惰

无能的人。有了付出才会有成果，人类有着两件致富的法宝——头脑与双手。钱并不是得心应手，那些富人也有着致富的聪慧头脑。

来到宏岳工作后我收获了很多：

首先收获了团结，宏岳的财务是一个庞大且温暖的集体，无论有什么大问题到了财务都能迎刃而解，每个人都分担一点，每个人都尽一份心，团结协作总能圆满的解决。2020年1月5日，财务部集体合作整理完成了三年的资料，那晚下班已23点，天空作美飘起了洁白的雪花，仿佛是送给姐妹们最好的礼物。那晚，我们收获了团结。

其次收获了知识，开拓了眼界。来到宏岳接触到了各种业务，丰富了阅历，这一年我收获了知识。

现在我懂得，收获是什么了！

我在宏岳这个大家庭中快速成长着，公司的发展为我提供成长的平台，我的成长也为公司注入新的活力。让我们共同努力，和公司一起收获更多。

◇财务部 谭渊雪

收获希望，续写新篇

每逢秋季，人们会沉浸在一片喜悦中，感受着付出的收获。对于我们宏岳人来说，同样以自己的方式，立足岗位、努力拼搏，用青春和汗水，灌溉梦想，收获硕果。

初来公司时，广东宏岳刚处于起步阶段，随着各业务部门的设立，在公司全员的努力下，连年取得了骄人的成绩，不仅打开了本地市场，而且创造了许多优秀工程案例，更受到客户的一致好评，使宏岳成为了行业中闪亮的名片。

在公司壮大崛起的同时，我个人也逐步走向成熟。我主要负责人事行政工作，面对不熟悉的业务时，领导同事会耐心指导，我认真听取他们的建议并做好总结。在宏岳这个大家庭里，我收获了很多的温暖。无论是专业知识、综合技能，还是品牌文化、服务理念，对我来说都是一种能量充电，让我在未来的前进道路上，有了更坚定的目标。

我清晰地记得，我第一次进行年度定岗定员计划的编制的情形。刚接到这项工作任务时，我一下就蒙住了。但当我认真了解了公司各个部门及岗位的职责，相关的工作流程，依照人岗相匹配，进行了研究和分



析后，便有了信心，最终顺利完成工作。从这件事中，我收获的不仅是对待工作的方式方法，更重要的是自主学习，勇于钻研的精神，这也成为我未来工作中不可或缺的品质。

员工是种子，扎根热土，发芽结果；公司是雨露，浇灌水源，呵护成长。在宏岳，一张张真挚的笑脸映照同事间的关爱，一幕幕成功的喜悦创造工作上的丰收。我相信，只要公司上下全体合力，宏岳定能成为行业里屹立不倒的常青树！

◇广东宏岳 郭倩怡

工装上的光芒

踏进宏岳的大门，我看得见整齐的厂房，看得见笔挺的工装，郁郁葱葱的树木投射出斑驳的阳光，闪耀且充满光芒。

绿色的工装，自面试起就让我心生向往，红色的绣字更是另人激情昂扬。

身着工装，在车上，在路旁，每一个路人都仿佛投来艳羡的目光。

我知道，那是他们对宏岳的认可，与他们交谈，他们更是肯定宏岳的发展与产品的质量。

2019年1月1日，转岗，新的挑战也曾使我彷徨，但是我更期待的是成长。

逐步的进入，让自己对职业的发展充满希望。

每一次与供应商的交谈，我知道，工装又开始闪耀光芒。

◇汇信公司 张秀华





坚持就会有收获

世界上所有的事都需要努力奋斗，就象我们平时考试取得的成绩一样，需要我们认认真真的听讲，复习，认真面对每一场考试。试卷，是公平的，正如成绩一样，你付出了多少，它给你的回报就有多少。

但是，如果暂时我们感觉不公平的话，也请不要抱怨，因为只要我们努力了，总有一天，我们一定会成功的。所以，只要坚持播种，坚持自己的追求，也许暂时会有辛苦或者不公平，但是，我们只要坚持不懈的努力，即使象夏洛蒂三姐妹一样被人们误解或者谩骂，她们也会脱颖而出，即使像史蒂芬·霍金一样历经磨难，也会收获人生的成功与辉煌。

2020年对于我是特殊的一年，在19年底得知自己是个准妈妈的时候既高兴又焦虑，心中各种担忧随之而来。时间来到20年年初，原本应该充满欢声笑语的春节，因一场突如其来的疫情而改变，打乱了所有的行程规划，让本来在身份转换，心理适应的阶段

因来势汹汹的新冠肺炎疫情雪上加霜，疫情在新年伊始就开始肆虐全国，快速蔓延。

随即国家及时采取举措，疫情在国家全力防控下也得到了有效的控制，人们也在从最初的恐慌慢慢冷静下来，开始了缩手缩脚的穴居生活。但是生活要继续，各地也开始复工生产，宏岳集团也在疫情防控要求下开始了正常的生产运行，宏岳人也义无反顾的回归到自己的工作岗位，我也是其中一员，宏岳人陪宏岳集团一起走过疫情时期，宏岳集团也在疫情经济环境下给宏岳人提供一份稳定的工作及收益，所以在任何条件环境下，只要坚持，就会看见光明！在这一年里我收获了自己的小幸福，有了自己的宝宝，虽然经历了严峻的疫情，但我庆幸我并没有放弃自己的事业，让我再艰难的环境下拥有家庭和事业！所谓一分耕耘一分收获，坚持就会有收获！

◇计划管理部 吕丽

我与宏岳共成长



时间如白驹过隙，不知不觉，我已经来到宏岳6年了。这6年间，经历了宏岳集团蓬勃发展，见证了宏岳人用自己的智慧与勤奋写下了一篇关于企业成长的诗篇。抱着对创新的深刻的理解，不断保持与国际接轨定期参加展会，宏岳人凭借着领先的技术和丰富的经验，力求为客户开发出极具市场竞争力的新产品，务求设计出来的产品达到尽善尽美。一路走来虽历经诸多磨难却也收获颇多……

宏岳集团凭借科学先进的技术性能深得用户青睐，并荣获“中国塑料加工优秀科技创新企业”、《中国家装管道行业十大品牌》称号。在研发新产品的同时，集团在广州、美国和俄罗斯成立子公司，在扩大国内市场的同时，拓展海外市场，让宏岳的产品走向世界各地。

公司在大力发展产品的时候，也不忘丰富员工的企业文化。樊登图书与我们交流分享《非暴力沟通》，提高我们的沟通技巧和心态调节。为给员工一个好的休息环境，集团组织《茶水间的邂逅》，每个楼层的茶水间都有自己的主题，休闲的吧台、清新的绿植、娇艳的花朵、游来游去的小鱼，还有冰箱、微波炉等等，每次走进茶水间，都忍不住多看几眼。还有《每日英语》《冬季员工运动会》等等，都充分体现了公司对员工的人文关怀。

这六年来，我早已经将公司当做一个相亲相爱的大家庭，展望未来，我们更加充满信心与希望。感谢公司给我们提供了一个体现自我价值的平台，我将继续努力，为宏岳的发展做出自己的贡献。

◇客服部 石永兰



越努力，越幸运

如果你是一片明净的湖水，那鱼儿迟早会游来伴你；
如果你是一片明净的蓝天，那雄鹰迟早会向你飞去。
时间是漫长的，亦是短暂的。经历时，有一种艰辛；
回观时，又有一种惆怅。人只要一回忆，便会生出一种暮年的心态。观人，观物，观事，都仿佛有一种超越在思想当中生出。

一个人经历的越多，阅历就会在不断增加、更新，随之也就会看得更清楚。只是聪明的人会从经历中总结经验，不断历练，让自己的人生更加绚丽多彩，为自己的生活锦上添花；而愚蠢的人依然会怀有一颗浮躁的心，不甘心的状态纠缠某件事某个人，不肯妥协，最终伤害最深的是自己。

人生就是一个不断选择的过程，在这个过程中，我们拥有，或是放弃；我们得到，或是失去；我们遗憾，或是后悔；我们铭记，或是遗忘；我们微笑，或是流泪；我们幸福，或是痛苦……

简单做人，洒脱自在。简单是一种平淡，但不是单调；简单是一种平凡，但不是平庸；简单是一种美，是一种原汁原味的美。不忘初心，方得始终。

一个人经历的越多，他 / 她便会思考的更多。越是优秀越是努力，这一现象的根因在于：优秀的人总能看到比自己更好的，而平庸的人总能看到比自己更差的。真的努力后你会发现自己要比想象的优秀很多。记住一句话：越努力，越幸运。

一个人经历的越多，他的抱怨就会越少，相对于那些成天抱怨的人，他经受的波折可能更多，见多识广，阅人无数，更能体会人间的真情冷暖，更加理解生活，懂得感恩，深知宽容是这世界上最美的字眼。

一个人经历的越多，就会变得越来越成熟、稳重、安静，因为经历，他明白谁是真情实意、掏心掏肺的对自己好，谁又是虚情假意，为了钱、为了权、为了名利、地位而与自己根本就不喜欢的人纠缠、套近乎。

幸运就像球拍，而不幸则是球，只有“幸运的球拍”才能将“不幸的球”狠狠抽打出去。幸运，傻瓜也会享用；不幸，却不是什么人都能承受得了的。

当你正处在一条不归路途时，请学会停下来，歇歇脚，回顾一下自己，一路走来的风景，有前车之鉴为什么不吸取精华，非要撞到南墙才回头？路的方向错了，懂得转身从头再来，一步一个脚印还来得及，一个人经历的越多，就越能更清楚的认识自己，了解自己，遵从内心深处的声音、做最好最真实的自己吧！

人生的道路上，充满了荆棘与诱惑，要学会面对，学会坚强，学会淡然，学会放下，学会理解，学会包容，一种经历，一个过程，一段阅历，是一辈子的选择，因为选择不同，所以，造就了不一样的人生，人生如此，工作如此，人世间说不清道不明的感情更是如此。

◇客服部 王双文

前进的精神



漫长的人生道路上，你将会经历很多，收获很多，一份泪水，一份成功。当我们种下辛勤、希望的种子时，就是收获成功的果实。

一个人的成功或者失败不是用数字来衡量，而是用心去衡，有人说是心在哪里，心在人的身体里，而我觉得心在灵魂深处，这种灵魂是我们作为每个宏岳人的灵魂，它不能停止，只能前进。

那什么是前进？早晨工人发现生产线有问题，立即放下手中的早餐，去解决问题，归来时饭已凉，是前进；中午维修工放弃休息，到车间巡检，是前进；傍晚下班后办公室中总有一两盏灯亮着，是前进；半夜，装卸工在路灯下跟司机说：“放心，今天就是干通宵也要把你的车装完”是前进……前进是宏岳人随处可见播种的种子。播种种子，总会有收获。

宏岳质量备受业内人认可，提到宏岳管，人人都竖起大拇指是收获；车间设备故障少，关键时刻不掉链子，设备完好率稳步提升是收获；宏岳工作效率快，随时解答客户问题是收获；订单从不延误，有保障是收获。

自从我来到宏岳所见所闻无不有一种前进的精神，作为宏岳人每天所做的工作如果停滞不前就等同于倒退，这是我每天上班前对自己说的话，它鼓励着我和宏岳一起前行。

人的生命是有限的，但精神是无限的，“成为塑胶行业最受尊敬的企业”这是我们每个宏岳人的精神支柱也是我在宏岳的最大收获。

◇设备部 沈树全

努力配合是完成任务的基础



作为生产一线，收获，最直接的就是保质保量完成生产计划，满足客户需求，节约生产成本，公司效益最大化！

一车间第三季度产量大丰收，完成指标的141.2%，是多年来从未达到过的产量。同时各种生产指标均节约，到10月底比计划指标节约100多万元，这是一车间全员的努力与配合的结果，在现有人员满足不了供货时，车间人员主动两班运行，在保证安全、质量、交期的前提下，每个人都付出了努力。第四季

度仍是产销两旺，到今年底一车间将会交给公司一份满意的答卷。

努力才有收获，付出才有回报，只有公司发展了，我们的小家才能更富裕，2021年指标已下达，同时也面临着更大的挑战，提高品质、节约成本仍是重中之重，这也是为公司实现跨越式发展打下坚实的基础，我们也坚信宏岳的明天会更好！

◇一车间 郭艳秋



责任即收获



在日常工作中我们有时需要加班加点，有时工作结束后已到夜里，每当走出公司大门回头眺望办公大楼时，总能见到一些办公室里的灯还亮着；白天忙不完的事，夜里要继续进行，而他们却没有丝毫的怨言。从那些透射的灯光中，我感受到了一种精神，也体会到了一种责任。

很久以前我曾经问过自己，工作是什么？工作又为了什么？从那些透射的灯光中，我找到了答案：工作其实就是一种态度，工作就是一种追求。有什么样的态度，就会有怎样的工作状态，也就会有怎样的工作业绩。

工作既是一种态度，更是一种责任。是一种与人品息息相关且崇高的责任。推诿责任导致报怨，承担责任体现价值。在任何一个单位里，工作态度就是竞争力已是不争的事实，员工与员工之间在竞争价值体现的同时，其实是在竞争工作态度。一个人能否脱颖而出，固然需要他的能力超越众人，但是，更需要他的工作态度比别人更积极，我们不能说具备某种良好的工作态度就一定能够成功，但是所有成功的人都有

着良好的工作态度。

我们为生命的尊严和人生的幸福而努力工作的时候，更要为拥有一个工作机会而心怀感激。一个敬业、有责任感的员工，不仅要完成自己份内的工作，而且要时时刻刻为单位着想。只有那些勇于承担责任，并且有很强责任感的人才有可能被赋予更多的使命，才有资格获得更大的荣誉。

有的人，把工作当成一件苦差事，坐一夜的麻将桌依然精神抖擞，坐两小时的办公桌却精力匮乏，在任务与工作面前，常常打起小算盘，念起小九九，当一天和尚，撞一天钟。有的人，把工作当成一种简单的谋生方式，工作在他的眼里无非就是“一条萝卜、一棵青菜”，在付出与获得之间唠叨不已，因为对得到的不满足，常常怨天尤人、总觉得上天愧对自己。

而有的人，则把工作当成一种职责，当成一种责任，甚至是当成一种追求。他们已然将工作从谋生的职业，升华为自己生命中的事业。他们有使不完的干劲和激情，他们用心去认真做好每一件事情，努力去



完成每一项任务，就算是再苦再累，也无怨无悔。

在过去的日子里，我们对待工作的态度如何，已不重要，因为那已经过去了。重要的是，从现在开始我们无论在什么岗位上，不论做什么事情，能不能把工作的责任放在第一位，并且不再用任何借口来开脱自己应该承担的责任。在我们希望做一名合格员工的同时，更应要求自己做一名优秀的员工；只有用这样的态度来对待工作，我们的工作才不再是负担；也只有用这样的态度对待工作，我们才能从工作中获得更多的褒奖；也只有用这样的态度去工作，我们才有可能从平凡的工作中去体会非凡的意义。工作并不是我们为了谋生才去做的事，而是我们用生命去做的事。

我想，我们很多人都想成为这样的人。在宏岳这个干事业、创大业的舞台上，我们学会了怎样工作，学会了孜孜不倦的追求，学会了无悔的奉献。我们不当撞钟的和尚，我们不怨天尤人，我们把工作当成一种责任，时刻践行宏岳公司员工勤奋工作的行为守则，超前工作、主动工作、努力工作，就算任务再繁重，

也要出色的完成。

带着责任工作是一种快乐。抱着学习的态度将每一项工作都视为一次机会，要从理念中认识到为别人工作的同时，其实是在为自己工作，人生是你自己的人生，工作又怎么会是别人的工作呢？只有意识到个人价值在利他的过程中才可以实现，这样你才会体会到工作所带给你的乐趣，继而在工作中逐步找到自我，实现价值。

工作与人生的哲学就在于——当工作是一种乐趣时，人生就是天堂；当工作是一种负累时，人生就是地狱。

我们是宏岳人，我们每一个人都肩负着一份责任，心里怀着一份理想。我们继往开来，朝着我们共同奋斗的目标——将宏岳的事业做大做强。在全国乃至世界上的各个建设工地上都能看到宏岳品牌。我们以只争朝夕的工作态度和精神的加倍努力工作，去实现和续写我们人生事业的辉煌。

◇管件分厂 王强

宏岳管业 诚信通天下

HONGYUE PIPE INDUSTRY WIN THE WORLD WITH INTEGRITY



部分战略合作伙伴 (排名不分先后)

PRINCIPAL STRATEGIC PARTNERS



宏岳塑胶集团股份有限公司
HONGYUE PLASTIC GROUP CO.,LTD

地址: 河北省秦皇岛经济技术开发区龙海道81号
电话: 0335-8886666 <http://www.hy-pipe.com>

全国免费服务热线: 4008-95-9933